

TECHNICO-COMMERCIAL(E) SÉDENTAIRE CVC RUNGIS

[Retour à l'aperçu](#)

Groupe cible

Domaine professionnel

Localisation

Rejoignez notre équipe dynamique et bâtissons ensemble l'avenir

Vous voulez faire évoluer le secteur du bâtiment en étant à l'initiative de projets majeurs décarbonés où le confort de l'Homme et la sécurité des process sont le cœur des enjeux ?

En tant que groupe allemand géré par une fondation, TROX développe des solutions innovantes qui contribuent au développement durable de la société.

TROX est l'un des premiers constructeurs d'équipements de ventilation au monde, avec plus de 20 usines majoritairement européennes, près d'un milliard de chiffre d'affaires et 5 000 collaborateurs. La dizaine de segments de produits permet une approche globale sur des projets tertiaires prestigieux ou des process industriels comme la fabrication de microprocesseurs, la production de vaccins, ou bien encore la transition vers la fabrication de batteries électriques dans l'automobile et l'aéronautique.

Filiale française du groupe, TROX France est une entreprise dynamique en développement constant depuis de nombreuses années. Nos collaborateurs, sont tous animés par une passion commune : concevoir et réaliser avec engagement des projets variés et complexes, tout en intégrant des mesures visant à limiter notre empreinte environnementale. TROX France accorde une grande importance à l'environnement de travail et aux perspectives d'évolution de ses collaborateurs.

Nous recherchons un(e) TECHNICO-COMMERCIAL(E) SÉDENTAIRE (H/F) dont les principales missions seront les suivantes :

- > Collaboration avec nos ingénieurs commerciaux B2B
- > S'appuyer sur l'équipe des « business developer », des experts produits et des référents métier pour valoriser les offres et les définir techniquement.
- > Conseil auprès de notre clientèle composée d'installateurs CVC et de bureaux d'études en génie climatique :
- Analyse des besoins exprimés par les clients
- Construction de l'offre technico-commerciale (chiffrages et spécifications techniques notamment)
- Échanges techniques et commerciaux avec les clients nécessaires à la réalisation des offres de prix
- Sélection et chiffrage des solutions
- Suivi, relances et négociation commerciale
 - > Travail en équipe avec l'ensemble des commerciaux sédentaires répartis sur toutes nos agences en France

Profil recherché :

De formation initiale ingénieur ou technique en génie climatique, vous disposez d'une première expérience réussie en tant que commercial sédentaire et de connaissances en CVC (Chauffage/ ventilation/ climatisation). Vous êtes dynamique, organisé, enthousiaste et aimez travailler en équipe. L'anglais est un atout.

Vous hésitez encore ? Nous vous proposons :

- > Poste en CDI, rémunération : à partir de 34K€ + 10% de variable (négociable selon expérience)
- > Poste basé à Rungis Ville
- > Parcours d'intégration à votre arrivée
- > Formation continue interne via notre programme interne Trox Academy
- > 11 jours de RTT annuels
- > Tickets restaurant (Prise en charge employeur maximale : 60%)
- > Mutuelle d'entreprise (Prise en charge employeur 100%)
- > Charte de télétravail avec matériel nomade (jusqu'à 2 jours par semaine)
- > Prise en charge à 50% du forfait transports publics
- > Cadre de travail privilégié (Salle de sport, espace de convivialité, cuisine à disposition des collaborateurs)

Les valeurs de notre société et de notre équipe saurons vous convaincre.

Postulez à l'adresse jobdereve@trox.fr

